



Die Avoxa – Mediengruppe Deutscher Apotheker GmbH bietet Fach- und Führungskräften im Apotheken- und Gesundheitsmarkt für deren tägliche Arbeit ein umfassendes Informationsangebot. Mit seinen Medien, Messen und Kongressen, Pharma-Daten-Services sowie digitalen Diensten ist Avoxa eine wichtige Schnittstelle zwischen Apotheken und ihren Partnern.

Die starke Stimme im Apothekenmarkt Die Avoxa Mediengruppe



Für den Geschäftsbereich Messen und Kongresse, der mit der expopharm die größte pharmazeutische Fachmesse und die bedeutendsten pharmazeutischen Fortbildungskongresse im deutschsprachigen Raum veranstaltet, suchen wir zur Verstärkung unseres Teams am Standort Eschborn (bei Frankfurt am Main) zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Sales Manager (m/w) für den Messe- und Kongressbereich im Apothekenmarkt

Ihre Aufgaben:

Vertrieblich

- Aktiver, eigenständiger Ausstellervertrieb und Neukundenakquise über verschiedene Kanäle
- Erstellung und Entwicklung individueller Angebote / Angebotspakete
- Entwicklung und Durchführung von Vertriebsmaßnahmen (z. B. Präsentationen)
- Aufplanung einzelner Hallenbereiche und Platzierung der Aussteller
- Datenbankpflege
- Betreuung von Messekunden / Ausstellermanagement / Veranstaltungsmanagement
- Unterstützung der Bereichsleitung im Key Account
- Sponsorengewinnung

Konzeptionell

- Mitwirkung bei der strategischen Ausrichtung von Veranstaltungen
- Marktbeobachtung / Analyse von Branchensegmenten zum Aufbau von Branchenexpertise
- Evaluierung von Ausstellerpotentialen
- Erarbeitung, Organisation und Durchführung von Sonderschauen / Rahmenveranstaltungen
- Operative Unterstützung der Geschäftsbereichsleitung mit Übernahme von Projektmanagement-Aufgaben
- Koordination mit Dienstleistern und Partnern

Ihr Profil:

- Erfahrung und Erfolge in der Akquisition von Ausstellern im Bereich von Messen / Value Based Selling
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb
- Abgeschlossenes wirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Gute Teamfähigkeit, organisatorische und planerische Kompetenzen
- Hohe Eigeninitiative und Kreativität
- Verhandlungsgeschick, Sicheres und verbindliches Auftreten
- Fundierte MS-Office-Kenntnisse, idealerweise einer CRM Software und Aufplanungssystemen
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten Ihnen:

- Eine spannende Tätigkeit und ein modernes Arbeitsumfeld in einem mittelständischen, wachsenden Unternehmen
- Durch die Dynamik im Gesundheitsmarkt sich ergebende kontinuierliche Chancen zur Weiterentwicklung des Geschäfts, zu der Sie im Laufe Ihrer beruflichen Weiterentwicklung bei uns verantwortlich beitragen können
- Die Möglichkeit, Marktsynergien der Avoxa-Geschäftsfelder in der Weiterentwicklung des Angebotsportfolios zu nutzen
- Ein attraktives Festgehalt sowie ein faires Provisionsmodell und 30 Tage Urlaub

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres Gehaltswunsches und Ihres möglichen Einstellungstermins per E-Mail oder über unser Online-Formular

[Hier bewerben](#)

Avoxa – Mediengruppe Deutscher Apotheker GmbH
Ina Steudter | Personalabteilung
Carl-Mannich-Str. 26 | 65760 Eschborn
E-Mail: karriere@avoxa.de | www.avoxa.de