



Werden auch Sie ein **MÜPRO**professionell
Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Technisch-handwerkliches Verständnis und verkäuferisches Talent – die richtige Kombination für Ihren Erfolg als „MÜPROfessionell“.

Zum weiteren Ausbau unserer bestehenden Vertriebsmannschaft im Westen Deutschlands suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Technische Kundenberater (m/w) im Vertrieb/Außendienst (Home-Office) in den Gebieten

- Duisburg-Kleve-Wesel (VMA DKW)
- Gummersbach – Olpe (VMA GUOL)
- Frankfurt-Taunus (VMA FFT)
- Offenbach-Hanau-Untermain (VMA OFH)

Was Sie bei uns erwarten können

- Sie verkaufen im Direktvertrieb unsere Befestigungs- und Schallschutzlösungen sowie Produkte des baulichen Brandschutzes
- Sie betreuen die Bestandskunden im eigenen Verkaufsgebiet, entwickeln diese weiter und bauen den Kundenstamm durch Neukundenakquise aus
- Sie bieten jederzeit eine lösungsorientierte Beratung, ob vor Ort beim Kunden oder direkt auf der Baustelle
- Sie kümmern sich selbstständig um eine effiziente Tourenplanung
- Sie arbeiten eng mit unseren Ingenieuren aus der Anwendungstechnik zusammen, auf deren kompetente fachliche Unterstützung Sie sich verlassen können
- Sie erhalten eine intensive, individuelle Einarbeitung und professionelle Trainingsmaßnahmen im Rahmen unserer Personalentwicklung

Was wir Ihnen bieten

- Unbefristete Festanstellung und langfristige Perspektiven in einem wachsenden Unternehmen aus dem gesunden Mittelstand
- Faires, leistungsgerechtes Vergütungsmodell in Kombination mit einem Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung) sowie der Ausstattung mit modernen Kommunikationsmitteln (Laptop, iPad)

Was wir uns wünschen

- Sie haben eine handwerkliche Ausbildung oder eine kaufmännische Ausbildung im technischen Umfeld abgeschlossen – idealerweise in den Bereichen Sanitär, Heizung, Klima/Lüftung
- Sie bringen Kommunikationsstärke, persönlichen Ehrgeiz, Überzeugungskraft und technisches Verständnis mit
- Bestenfalls haben Sie bereits Branchen- bzw. Produktkenntnisse und Erfahrung im Vertriebsaußendienst sammeln können
- Mit den gängigen PC-Anwendungen gehen Sie sicher um
- Ihr Wohnort befindet sich in der jeweiligen Region bzw. Sie sind umzugsbereit

Wir konnten Ihr Interesse wecken?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung über unser Stellenportal:

[VMA DKW](#) | [VMA GUOL](#) | [VMA FFT](#) | [VMA OFH](#)

Um Ihre Bewerbung schnellstmöglich bearbeiten zu können, benötigen wir neben Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen bitte auch die Angaben zu Ihrer Verfügbarkeit und zu Ihrer Gehaltsvorstellung (Gesamtbrottojahresgehalt für Ihren Start im MÜPRO-Vertrieb).

Sie haben Fragen zu unserem Bewerbungsprozess? Alle Informationen dazu finden Sie im Karrierebereich unserer [Homepage](#).

MÜPRO ist eine wachstumsstarke, international aktive Unternehmensgruppe mit mehreren Tochtergesellschaften in Europa und Vertriebspartnern weltweit. Wir sind führend bei Innovationen im Bereich der Befestigungs- und Schallschutztechnik sowie Brandschutz und verkaufen im Direktvertrieb an das installierende Handwerk.

MÜPRO GmbH
Personalmanagement
Hessenstraße 11
D-65719 Hofheim-Wallau

Telefon: 06122 808-0
Fax: 06122 4702
www.muepro.de