



Wir sind ein international verzahntes Unternehmen in einer zukunftsorientierten Branche. Ob zur Entwicklung von neuen Antriebskonzepten oder von Rußpartikelfiltern, zur Kontrolle der Lebensmittelproduktion oder zur Prozessgasüberwachung: Unsere Sondermesstechnik hilft bei der Optimierung dieser Aufgaben.

Wir verstärken unser Team und suchen für das Vertriebsgebiet Nord- und Ostdeutschland einen

Vertriebsingenieur (m/w/d)

Ihre Aufgaben

umfassen die aktive Betreuung der bestehenden Kunden, die kreative Akquisition von Neukunden, die Vermittlung komplexer Sachverhalte, die Teilnahme an fachspezifischen Tagungen und Messen, sowie die Projektbetreuung von der Angebotserstellung über Vergabeverhandlungen bis zur Abnahme.

Ihre Qualifikation

basiert auf einem Studium als Chemieingenieur, Verfahrenstechnik, Umweltingenieur oder einer vergleichbaren Ausbildung, die Sie befähigt technisch anspruchsvolle Produkte zu verkaufen. Gut, wenn Sie bereits Berufserfahrung sammeln konnten. Dann wissen Sie, dass ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten, großes Verhandlungsgeschick, sowie ein hohes Maß an Flexibilität und Reisebereitschaft Voraussetzung für ein erfolgreiches Arbeiten sind.

Wir bieten

ein vielseitiges Aufgabengebiet mit innovativen Produkten, in dem Sie nach einer intensiven Einarbeitung Verantwortung übernehmen, sich fachlich weiterentwickeln und beruflich aufsteigen können. Freuen Sie sich auf einen langfristig angelegten Arbeitsvertrag mit leistungsgerechter Vergütung, auf viel Gestaltungsfreiraum, sowie einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung.

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an matthias.samel@ms4.info, der Ihnen bei Fragen vorab auch gerne Auskunft gibt.