Zahntechniker (m/w/d)
als Vertriebsmitarbeiter im Außendienst

Über MDH AG Mamisch Dental Health

Die MDH AG ist Marktführer für Qualitätszahnersatz aus dem Ausland. Bereits seit 15 Jahren stehen die Bedürfnisse von Zahnarztpraxen und ihren Patienten in ganz Deutschland im Mittelpunkt aller Leistungen der MDH AG.

Unsere 150 qualifizierten Mitarbeiter in Mülheim an der Ruhr und 850 Spezialisten am High-Tech-Standort Shenzhen in China fertigen das gesamte Produktspektrum der MDH AG, um mit hochwertigem Zahnersatz, digitalen Lösungen, umfassender Beratung und persönlichem Vor-Ort-Service den Praxisalltag von Zahnärzten und Zahnärztinnen sowie die Patientenversorgung stetig zu verbessern.

Um unser kontinuierliches Wachstum fortzusetzen und unsere Kundennähe weiter auszubauen, **suchen wir zur Verstärkung unseres Vertriebsteams in Hessen**, insbesondere **im Rhein-Main-Gebiet**, eine engagierte Persönlichkeit für die Position:

Zahntechniker als Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Persönliche Betreuung und Beratung unserer Kunden (Zahnärzte und Zahnärztinnen) im Vertriebsgebiet (Rhein-Main-Gebiet, Süd- und Ost-Hessen)
- Präsentation von Produkten und Services vor Ort zur Pflege und Entwicklung der bestehenden Kundenbeziehungen
- Eigenverantwortliche Analyse von Potentialen des Vertriebsgebiets und erfolgreiche Neukundengewinnung
- Planung Ihrer Kundentermine und Dokumentation der Gesprächsziele und -erfolge im unternehmenseigenen CRM-System
- Aktiver Austausch mit der Vertriebsleitung und mit Mitarbeitern im Innendienst zur stetigen Sicherstellung der Kundenzufriedenheit
- Mitwirkung bei zentral geplanten Marketingmaßnahmen zur Unterstützung des Vertriebserfolges
- Beobachtung der Marktentwicklung und Analyse der Kundenbedürfnisse im Vertriebsgebiet, Ideengeber zur Weiterentwicklung unseres Produktportfolios

Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung zum Zahntechniker (m/w/d), Zahntechnikermeister (m/w/d) oder zum Dentalkaufmann (m/w/d)
- Idealerweise mehrjährige Berufserfahrung bei der Beratung von Kunden im dentalen oder medizintechnischen Bereich, vorzugsweise im Vertriebsaußendienst
- Wohnort im Vertriebsgebiet oder die Bereitschaft, den Wohnort in das Vertriebsgebiet zu verlegen
- Tägliche Reisebereitschaft und PKW-Führerschein, um Kunden vor Ort in ihren Zahnarztpraxen zu besuchen
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Kommunikationsstärke, Freude am Umgang mit Menschen und ein positives Auftreten, das Kunden begeistert
- Leistungsbereitschaft, engagierte, selbstständige und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Gute MS Office Kenntnisse (Word, Excel, Outlook)

Was wir Ihnen bieten

Wir bieten Ihnen eine langfristige Zusammenarbeit in einem dynamischen Unternehmen und investieren in optimale Rahmenbedingungen Ihres persönlichen Aufgabenfeldes:

- Sie profitieren von kurzen Entscheidungswegen und einem hohen Maß an Flexibilität und eigenverantwortlichem Handeln im Arbeitsalltag
- Ihr überdurchschnittliches Einkommen beinhaltet ein 13. Monatsgehalt und eine attraktive, erfolgsbezogene Provisionsregelung
- Ihren Firmenwagen können Sie selbstverständlich auch privat nutzen
- Außerdem bieten wir unseren Mitarbeitern finanzielle Unterstützung für Familien und Zugang zu Corporate Benefits (Sonderkonditionen bei vielen Marken)
- Mit regelmäßigen Teamveranstaltungen stärken wir unser kollegiales Miteinander

Sie sind interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihren Gehaltsvorstellungen. Bitte senden Sie Ihre vollständigen Unterlagen per E-Mail an Frau Lissa Beier.

Ihr Kontakt

MDH AG Mamisch Dental Health
Schenkendorfstraße 29
45472 Mülheim an der Ruhr

Ihre Ansprechpartnerin: Frau Lissa Beier

Bewerbung an: personal@mdh-ag.de