



Wir helfen Menschen in jeder Lebensphase gesund, fit und aktiv zu bleiben.

Die MedTec Medizintechnik GmbH leistet einen wertvollen Beitrag, der den Alltag vieler erkrankter Menschen positiv beeinflusst. Wir entwickeln, produzieren und vertreiben weltweit exklusiv die patentierte MBST Kernspinresonanz Technologie, die in der Human- und Veterinär Medizin erfolgreich eingesetzt wird. Sie suchen ein spannendes Aufgabengebiet in einer krisensicheren Wachstumsbranche? Das ist Ihre Chance, denn wir suchen ab sofort einen

Verkäufer (m/w/d) im Außendienst · Medizintechnik · Gebiet Mitte

Verkaufsgebiet (PLZ: 30, 31, 32, 33, 34, 35, 36, 37, 38, 55, 56, 60, 61, 63, 64, 65, 66, 67, 68)

Ihre Aufgaben im Verkaufsgebiet

- Intensive Betreuung sowie kontinuierlicher Ausbau Ihres Kundenstammes im Verkaufsgebiet
- Durchführung von Informationsveranstaltungen für Patienten sowie produktspezifischen Schulungen für medizinische Fachkreise
- Pflege des CRM-Systems, Erstellen von Forecasts und Reporting entsprechend der Vorgaben der Vertriebsleitung
- Aktiver Austausch mit dem Vertriebsleiter & den Mitarbeiter/innen im Innen- und Außendienst zur stetigen Sicherstellung der Kundenzufriedenheit

Ihre Qualifikationen, damit Sie unser Premium-Produktportfolio optimal vermarkten

- Abgeschlossene Ausbildung oder Studium im Bereich Medizintechnik, Orthopädietechnik, Physiotherapeut oder einer vergleichbaren Qualifikation im (medizin-)technischen Bereich
- Ein hohes Maß an anatomischem Verständnis
- Erfahrung im beratungsintensiven Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte
- Profundes Fachwissen und technisches Know-how
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und ein positives Auftreten, welches Kunden und Patienten begeistert
- Leistungsbereitschaft, Flexibilität sowie eine engagierte und selbstständige Arbeitsweise

Ihre Perspektive

- Eine unbefristete und zukunftsorientierte Zusammenarbeit in einem abwechslungsreichen Job mit hohem Ertragspotential
- Freundliche Kollegen am Hauptsitz in Wetzlar unterstützen Sie von Anfang an und arbeiten Sie sorgfältig in Ihr Aufgabengebiet ein. Über unsere MBST-ACADEMY fördern wir Sie dabei durch zahlreiche Weiter- und Fortbildungsmaßnahmen.
- Eine Anstellung in Vollzeit mit einer überdurchschnittlichen Vergütung und einem attraktiven, leistungsgerechten Prämiensystem
- Einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung und moderne Arbeitsmittel für den mobilen Einsatz im Außendienst
- Arbeiten in einem familienfreundlichen Unternehmen mit Blick auf den demographischen Wandel

Sie wollen mit uns neue Wege gehen, Innovationen gestalten und Maßstäbe setzen? Dann möchten wir Sie kennenlernen!

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angaben Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihren Gehaltsvorstellungen. Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Unterlagen per E-Mail an Frau Sabine Gradl. Bewerbungen per Post können nicht verarbeitet werden und Originalunterlagen werden nicht zurückgeschickt.

Bewerbung bitte an: bewerbung@mbst.de | Absolute Diskretion ist selbstverständlich zugesichert.

Der Job ist nichts für Sie, aber Sie kennen da jemanden? Dann geben Sie unsere Stellenanzeige doch gerne weiter.