

Deine Vertriebskarriere bei uns

Wir stellen Erfolge ins Netz. Und bieten dir reale Berufsperspektiven.  
Join Agentur OnlineStellen.

Hallo, wir sind die Agentur OnlineStellen. Unser Name ist Programm: Wir platzieren Stellenanzeigen im Internet. Dadurch connecten wir unterschiedliche Unternehmen mit passenden Mitarbeitern\*innen. Seit 2011 profitieren zahlreiche Branchen von unserem Know-how im Recruiting und Medienmarketing. Beginnend mit der Beratung zu Jobbörsen über Social-Media-Kampagnen, die grafische Gestaltung von Stellenanzeigen bis zu Performance Reportings gehen wir auf die individuellen Anforderungen unserer Kunden ein. Dank unserer motivierten Crew können wir Rekrutierungskonzepte neu denken und einen hohen Servicelevel garantieren. Unserem starken Team bieten wir offene Türen am Sitz in Offenbach, schnelle Kommunikationswege, Fairness und natürlich finanzielle Wertschätzung.

## Sales Manager / Vertriebsmitarbeiter – Innendienst, B2B Vertrieb (m/w/d) Homeoffice

### Aufgaben

#### Dein Part bei uns

- ▶ Bei der telefonischen Neukundenakquise verleihst du unseren Angeboten deine Stimme und machst potenziellen Geschäftskunden deutlich, dass wir echte Gamechanger fürs Recruiting liefern können.
- ▶ Für eine zielsichere Kundenansprache und Beratungen auf den Punkt führst du Markt- und Arbeitgeberanalysen durch: Du checkst die aktuelle Situation, vergleichst die Konkurrenz auf dem Arbeitsmarkt und kannst Lösungsideen ableiten.
- ▶ Dadurch fällt es dir leicht, Bestandskunden zu betreuen und die Zusammenarbeit auszubauen.
- ▶ Neben der telefonischen Kundenberatung schöpfst du – bestens eingearbeitet – digitale Vertriebswege zielsicher aus: E-Mailing & Co. werden dein Toolkit im modernen B2B-Vertrieb.
- ▶ Last, but not least behältst du für uns im Daily Business den Überblick und managst administrative Aufgaben: Beispielsweise hältst du Kundendaten aktuell und dokumentierst Auftragsdetails im CRM-System.

### Profil

#### Diese Fähigkeiten sprechen für dich

- ▶ Gerne eine kaufmännische Ausbildung, z. B. zum/ Kaufmann/zur Kauffrau für Dialogmarketing oder E-Commerce, alternativ eine vergleichbare Qualifikation
- ▶ Branchenkenntnisse im Personalmarketing und B2B-Telefonvertrieb sind wünschenswert
- ▶ IT-Skills (MS Office, ERP-Software usw.), sehr gutes Deutsch und Grundkenntnisse in Englisch
- ▶ Kommunikationsgeschick, Verhandlungstalent und Abschlussstärke
- ▶ Mit richtigem Bock auf Teamwork und der richtigen Mischung aus Professionalität und Lockerheit im Kundenkontakt bist du in unserem abwechslungsreichen Tagesgeschäft genau richtig.

### Benefits

#### Das gibt's von unserer Seite

- ▶ Attraktives Festgehalt: circa 40.800 bis 48.000 €
- ▶ Lukrative Provisionen: Erfolg und Einsatz lohnen sich doppelt
- ▶ 4 bis 5 Tage Homeoffice pro Woche
- ▶ Flexible Arbeitszeit mit Kernarbeitszeit
- ▶ 30 Tage Jahresurlaub
- ▶ KI-gestützte Leadgenerierung im Vertrieb
- ▶ Überzeugendes Portfolio und fester Kundenstamm
- ▶ Individuelles Onboarding und professionelle Schulungen – immer up to date
- ▶ Teamwork & gegenseitiges Vertrauen
- ▶ Workflow ohne zeitintensives Pendeln

#### Möchtest du bei uns in die Zukunft gehen?

Dann mach den ersten Schritt und sende bitte deine Bewerbung per E-Mail an:  
[info@onlinestellen.com](mailto:info@onlinestellen.com)

Das alles klingt für dich interessant, aber du willst vorab noch mehr wissen?

Peter Beitz nimmt sich gerne Zeit für deine Fragen: [info@onlinestellen.com](mailto:info@onlinestellen.com)  
Tel: 0176-54884224

Agentur Online Stellen e.K.  
In der Tränk 10 | 63075 Offenbach

Jetzt bewerben