



DOMICO steht seit Jahrzehnten für hochwertige Dach-, Wand- und Fassadensysteme aus Metall. Als innovatives Familienunternehmen setzen wir auf nachhaltige Lösungen und partnerschaftliche Zusammenarbeit. Aktuell sind wir auf der Suche nach einer engagierten und motivierten Persönlichkeit als:

Technischer Vertriebsprofi im Außendienst (m/w/d)

Gebiet: Vertriebsgebiet Hessen/Thüringen

Sie besitzen eine Leidenschaft für Hochbauprojekte aus Metall und sind bereit für eine neue Herausforderung? Dann sind Sie bei uns genau richtig! Ihr Ziel ist es, zukünftig unsere bestehenden Kunden im Raum Deutschland, vorrangig für das Vertriebsgebiet Oberbayern/Hessen/Thüringen, mit technischer Kompetenz bestmöglich zu beraten und Neukunden zu akquirieren.

Ihre Aufgaben:

- Umsatzverantwortung, anwendungstechnische Beratung sowie kaufmännische Verhandlungsführung
- Beratung und Betreuung gewerblicher Verarbeiter, Architekten und Planer zu unseren innovativen Produkten
- Betreuung und Weiterentwicklung des Vertriebsgebiets in enger Abstimmung mit der Vertriebsleitung
- Akquisition neuer Kunden und Pflege sowie Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Erstellung von Angeboten, Ausschreibungen und technischen Detaillösungen
- Begleitung der Projekte von der technischen Konzeption bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss
- Repräsentation der Marke DOMICO bei Kunden, Messen sowie Veranstaltungen

Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische Ausbildung (Meister, FH, HTL) mit kaufmännischem Verständnis
- Einschlägige Berufserfahrung Projektvertrieb von erklärbungsbedürftigen Bauprodukten
- Kenntnisse im Bereich Bauwesen, Bauphysik, Maschinenbau oder Metalltechnik wünschenswert
- Erfahrungen im Vertriebsgebiet Oberbayern/Hessen/Thüringen von Vorteil
- Freundliche, kommunikationsstarke Persönlichkeit mit Überzeugungskraft
- Hohe Reise- und Einsatzbereitschaft sowie Eigenmotivation

Ihre Benefits:

- Familienunternehmen mit flachen Hierarchien und offener Unternehmenskultur
- Eigenverantwortliche Tätigkeiten, um das zugewiesene Vertriebsgebiet positiv zu entwickeln
- Attraktive Umsatzprämien sowie Weihnachts- und Urlaubsgeld
- Zukunftssichere Vollzeitbeschäftigung mit langfristigen Perspektiven
- Home-Office Ausstattung und Firmen-PKW zur Privatnutzung
- Umfassendes Onboarding mit Schulungen am Stammsitz sowie gezielten Weiterbildungsmöglichkeiten
- Laufende Unterstützung durch den Vertriebsinnendienst und regelmäßige Meetings/Workshops

Sind Sie bereit für eine neue Herausforderung in einem innovativen Unternehmen mit flacher Hierarchie und kurzen Entscheidungswegen? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung!

DOMICO Dach-, Wand- und Fassadensysteme KG

Herr Marco Feitzinger

4870 Vöcklamarkt ▪ Mösenthal 1 ▪ jobs@domico.at ▪ Tel. +43 7682 / 2671 - 203 ▪ www.domico.at

