



Die **Heikaus Gruppe** ist eines der führenden Unternehmen in der Konzeption und Realisierung anspruchsvoller Ladenbaukonzepte. Wir verbinden Beratung, Architektur und komplette Projektentwicklung zu einem ganz besonderen interdisziplinären Dienstleistungsansatz und realisieren national und international Projekte für unsere Kunden.

Top Marken unterschiedlicher Branchen zählen zu unseren Kunden und alle Bereiche der Heikaus Gruppe expandieren.

Zur Verstärkung unseres deutschen Teams suchen wir für eine neugeschaffene Position einen

VERKAUFSBERATER IM AUSSENDIENST (M/W)

Ihr Verkaufsgebiet ist die **Region Nord/Mitte**. Idealerweise wohnen Sie zentral in Ihrem Verkaufsgebiet.

Ihre Aufgaben:

- Als Alleinverantwortlicher betreuen Sie die bestehenden Kunden und arbeiten aktiv am Wachstum unseres Marktanteils in Ihrem Gebiet
- Sie verantworten vertriebliche Aktivitäten, von der Kontaktaufnahme über Präsentationen bis zum Vertragsabschluss
- Durch Ihre hohe Beratungskompetenz und Ihre Fähigkeit, Neukunden zu gewinnen und Beziehungen aufzubauen, gewährleisten Sie eine starke Kundenbindung und eine Nachhaltigkeit der Umsätze in Ihrem Gebiet.

Sie sind sehr kundenorientiert, verfügen über hohe Eigeninitiative und Durchsetzungsvermögen, haben ausgeprägte Kommunikations- und Organisationsfähigkeiten mit einer hohen Serviceorientierung.

Die Anforderungen:

- Sie verfügen über eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, ergänzt durch betriebswirtschaftliches, erfolgsorientiertes Denken und Handeln
- In der Vergangenheit haben Sie bereits unter Beweis gestellt, dass Sie sich in einem wettbewerbs- und beratungsintensiven Markt durchsetzen und Kunden langfristig an sich binden können
- Sowohl als Teamplayer als auch als Einzelkämpfer fühlen Sie sich wohl und überzeugen durch eine dynamische und positive Ausstrahlung.
- Fundierte Kenntnisse im Laden/Messebau oder dem Verkauf von Investitionsgütern und/oder Erfahrungen im Bereich Optiker, Uhren Schmuck oder Mode sind von Vorteil.

Sie arbeiten von Ihrem Homeoffice aus in Ihrem Verkaufsgebiet und sind bereit, häufig (ca. 70% bis 80%) in Ihrem Gebiet und gelegentlich zu Verkaufsschulungen und -veranstaltungen zu reisen. Sie können sich sehr gut selbst organisieren und verlieren trotz ihrer eigenständigen Arbeitsweise ihre Teamplayerqualitäten nicht aus den Augen. Dieses Zusammenspiel Ihrer Qualitäten zeichnete Sie in Ihren bisherigen Positionen aus und Sie können die massgeblichen Erfolge in der Ergebnisverbesserung vorweisen.

Sie erwartet:

ein abwechslungsreicher und sicherer Arbeitsplatz mit hoher Eigenverantwortung, ein attraktives Einkommenspaket mit leistungsorientierter Provisionierung und ein Dienstwagen – auch zur privaten Nutzung.

Werden Sie Teil unseres hervorragenden HEIKAUS-Teams. Mit Kreativität und Innovationskraft schaffen wir gemeinsam mit Ihnen Erlebniswelten für unsere Kunden.

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins senden Sie bitte an Marianna.Keraenen@Heikaus.de oder an

Heikaus Interior GmbH
Frau Marianna Keränen
Hessigheimer Str. 63
74395 Mundelsheim

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!